ГНОСЕОЛОГИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ В ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ОЦЕНКЕ ЖИЗНИ ЧЕЛОВЕКА[1]

А. А. Куклин, С. Е. Шипицына

На основе проведенного анализа экономических теорий даны авторские определения стоимости, цены и ценности жизни человека. К оценке стоимости и цены жизни применен затратный подход, который позволил оценить в равной степени каждого человека в обществе в различные периоды его жизни. Представлены алгоритмы расчета стоимости и цены человеческой жизни, приведены примеры оценок стоимости и цены человеческой жизни в ряде зарубежных стран и в РФ.

[1] Исследование проводится при финансовой поддержке РГНФ, гранта РГНФ — Урал №11-1259003 а/у «Страхование как фактор повышения социально-экономического развития региона».

Отправным моментом при обсуждении экономической оценки жизни человека, на наш взгляд, является терминологический аспект, который позволит раскрыть гносеологические корни данной проблемы: познание человеком самого себя через стоимостную оценку жизни. Для этого необходимо дать некоторые пояснения к категориям «стоимость», «цена» и «ценность».

Разные экономические школы природу стоимости объясняют по-разному: затратами рабо-

чего времени, балансом спроса и предложения, издержками производства, предельной полезностью и др.

Согласно трудовой теории стоимости (Дж. Локк, У. Петти, А. Смит, Д. Рикардо, Д. Милль, К. Маркс) [19, 20] в основе стоимости лежит общественно необходимое рабочее время (затраты труда) на производство товара, при этом труд подразумевается не конкретный, а абстрактный — упрощенный и усредненный для текущих типичных условий производства. Исследуя рабочую силу как специфический товар, Маркс выявил и проанализировал прибавочную стоимость, которая формирует прибыль. Маркс отмечал, что стоимость товаров зависит не столько от затрат рабочего времени при их непосредственном производстве, сколько от затрат рабочего времени для производства аналогичных товаров в нынешних условиях. Стоимость производства единицы товара со временем понижается. При этом не следует путать стоимость, выраженную в количестве часов рабочего времени, с ценой товара, выраженной в количестве денег. Стоимость в основном зависит от производительности труда. Цена зависит от многих факторов, в том числе от изменения стоимости самих денег, падение которой может приводить к инфляции.

Как до, так и после Маркса регулярно появлялись и появляются упрощенные экономические модели, в которых стоимость зависит от рабочего времени. Главным объектом упрощений является рабочая сила. В отличие от Маркса, рабочую силу не рассматривают как товар со своей собственной стоимостью. Предлагается лишь учет непосредственного времени работы без учета ее интенсивности и сложности (уровня необходимой предварительной подготовки). Примером может служить теория «эквивалентной экономики» немецкого социалиста А. Петерса. Согласно его теории, стоимость базируется на простой сумме непосредственно потраченного трудового времени. Этический аргумент для такого эквивалентного обмена А. Петерс видит в предположении, что час жизни, потраченной на труд министра, и тот же трудовой час фабричного работника эквивалентны — жизнь одного человека не может цениться выше другого. Отсюда и стоимость часа работы обоих должны быть эквивалентна [20].

Многие западные экономисты отрицают трудовой характер стоимости. Они акцентируют внимание на полезности (потребительной стоимости) товара, как на главном мотиве к обмену (Г. Госсен, У. Джевонс, К. Менгер, О. Бем-Баверк, Ф. Визер) [19, 20]. Они считают, что пропорцию обмена диктуют полезность и редкость, а также желание обладать полезными и редкими предметами, а не затраты труда на его производство. Маржинализм (теория предельной полезности) называют субъективно-психологической теорией. Предельная полезность, в соответствии с ее положениями, носит убывающий характер: чем больше единиц потребленного блага, тем меньше предельная полезность.

При определении стоимости достаточно популярны теории, которые выводят стоимость из издержек производства. Но все они вынуждены оперировать ценами, выраженными в количестве денег. Также к издержкам относится цена труда.

Цена — количество денег, в обмен на которые продавец готов передать (продать), а покупатель согласен получить (купить) единицу товара. По сути, цена является коэффициентом обмена конкретного товара на деньги. Существует два основных подхода к определению цены:

— цена обусловлена объективными затратами;

— цена обусловлена субъективной оценкой полезности.

Классическая политэкономическая школа рассматривает противоречивую двойственную природу цены: с одной стороны цена — денежное выражение объективной стоимости, которая базируется на затратах рабочего времени (труда); с другой стороны — цена зависит от субъективных колебаний спроса и предложения. Это противоречие лежит в основе разветвления теории цены на «субъективное» и «объективное» направления. Наиболее четко его сформулировал Д. Рикардо, который, принимая труд за основу стоимости товаров, отмечал, что из этого еще не следует отрицание случайных и временных отклонений действительной или рыночной цены товаров от их первичной и естественной цены. К. Маркс в основном исследовал объективные факторы, влияющие на стоимость. Его теория прибавочной стоимости объясняет возможность получения прибыли при сохранении принципа эквивалентности и добровольности на всех этапах обмена в экономике [19].

Ж. Б. Сэй считал цену субъективной оценкой полезности блага, которая строится на лич-

ных предпочтениях. Цена — это «жертва» со стороны покупателя, денежное выражение альтернативной стоимости («субъективная стоимость»). Он стал основателем «субъективной» теории цены [18].

Таким образом, цена — это денежная сумма, которая должна быть уплачена за рассматриваемый предмет при смене владельца этого предмета — правообладателя этого предмета. С точки зрения учета интересов всех участников смены правообладателя (конкретных физических или юридических лиц, общества и государства), определять цену следует, опираясь на показатель установленной расчетной стоимости предмета рассмотрения. Цена предмета может быть ниже его стоимости, не соответствующей его действительной социально-экономической стоимости, но может быть равной или превышать ее величину. На установление цены купли-продажи, отличающейся от величины его стоимости в ту или другую сторону, влияют законы спроса и предложения.

«Ценность» в словаре В. И. Даля определяется как свойство предмета или явления: ценный (прилагательное) — ценный, дорогой, стоящий много. Однако значимость и полезность присущи им не от природы, не просто в силу внутренней структуры объекта самого по себе, а являются субъективными оценками конкретных свойств, которые вовлечены в сферу общественного бытия человека, человек в них заинтересован или испытывает потребность. Ценность — характеристика предмета, обозначающая признание его значимости. Разделяют материальные и духовные ценности. Ценность в экономике используется как синоним понятия «потребительная стоимость», т. е. значимость, полезность предмета для потребителя.

Из всего выше сказанного можно сделать вывод, что для оценки жизни человека в полной степени уместно использование категории «стоимость». Стоимость жизни человека как показатель — это расчетная научно, экономически, социально обоснованная величина, для определения которой применяются различные показатели, факторы, методы, модели и алгоритмы. Есть основания полагать, что стоимость жизни является расчетной величиной для определения цены жизни человека.

Цена жизни человека — это денежная сумма, аккумулированная обществом (государством, работодателем, страховой организацией), необходимая для воспроизводства, обеспечения безопасности, компенсации в случае гибели (смерти) с учетом характера рисков жизни и здоровью, которым человек подвергается в процессе своей жизнедеятельности.

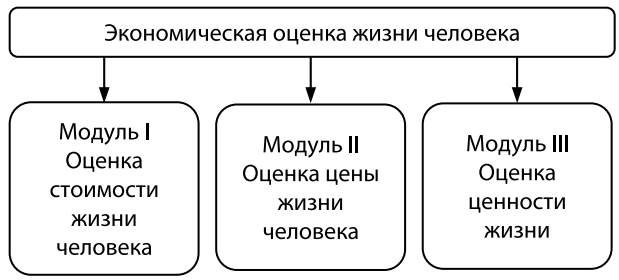


Рис. 1. *Составляющие экономической оценки жизни человека*

Ценность человеческой жизни, на наш взгляд, в большей степени понятие морально-этическое, имеющее под собой лишь субъективную оценку каждого индивидуума. Интеллект и духовность определяют ценность каждой в отдельности человеческой личности на каждом этапе ее физического, духовного и интеллектуального развития.

Таким образом, экономическую оценку жизни человека целесообразно разделить на 3 модуля (рис. 1).

Модуль I. Оценка стоимости жизни человека. Как показал анализ современных подходов и оценок определения стоимости жизни человека (А. Астахов, Л. Айвар, К. Вискуси, А. Востросаблин, С. Гуриев, А. Зубец, Н. Кликунов, П. Миллер, Я. Мрожек, М. Мэйер, А. Порджес, Л. Ревуцкий, К. Санстейн, И. Трунов, Л. Тэйлор, Б. Урланис, А. Фелдман, Д. Фосберри, Г. Харисов, Т. Шеллинг, П. Шлоссер), в основу оценки преимущественно положен совокупный доход человека, который он мог бы заработать за всю свою жизнь [9, 10, 11, 13, 14, 16, 17, 20, 21, 22]. Используя терминологию оценочной деятельности, назовем этот подход доходным (совокупность методов оценки стоимости человеческой жизни, основанных на определении ожидаемых доходов).

Такой подход сводит оценщика к оценке экономических возможностей человека. Например, Международная комиссия по радиологической защите разъясняет: «Ценность жизни приравнивается к ценности средств к жизни, как это отражается в индивидуальных утратах будущих заработков» [17, с. 25]. Если принять такой подход, то смерть пожилых людей сопровождается для общества чистым экономическим эффектом.

Таблица 1

Компенсационные выплаты в РФ в случае смерти человека в рамках социального и обязательного страхования [1, 3, 4, 5, 8]

Назначение	Размер компенсационных выплат	
	Руб.	Долл.
Для судей и работников правоохранительных органов	180 мес. должностных окладов, ок. 9,0 млн	300,0 тыс.
Для военнослужащих	120 мес. должностных окладов; 25 мес. должностных окладов на каждого члена семьи, от 204 тыс. до 3 млн	6,8 тыс. до 100 тыс.
По обязательному страхованию гражданской ответственности владельцев автотранспортных средств	160 тыс.	5 тыс.
По обязательному страхованию пассажиров	12 тыс.	400
По обязательному страхованию гражданской ответственности авиаперевозчика	2 млн 25 тыс. (на погребение)	67,5 тыс.
По обязательному страхованию гражданской ответственности владельцев опасного объекта в случае аварии на опасном объекте	2 млн 25 тыс. (на погребение)	67,5 тыс.
В результате несчастного случая на производстве	64,4 тыс.	2 тыс.

Сторонники методик, где в основе стоимости жизни человека лежит совокупный доход, жизнь женщины оценивают существенно ниже жизни мужчины. Например, в ЦСИ Росгосстраха оценили жизнь мужчины 4 млн руб., а женщины — 2,1 млн руб. [15]. Учитывая их подход, совершенно ожидаемо, что чем выше доходы, тем дороже люди оценивают свою жизнь. Разработчики таких методик при оценке стоимости жизни мужчин подсчитывают приносимую ими пользу, не учитывая их происхождения, период роста и воспитания до трудоспособного возраста.

Кроме того, на сегодняшний день наблюдается существенное расхождение применения оценок стоимости жизни для определения компенсационных выплат для различных категорий граждан, профессий, обстоятельств, в результате которых получен вред жизни и здоровью человека. Это говорит о сохраняющихся противоречиях в российском законодательстве и отсутствии социальной справедливости в обществе (табл. 1).

На наш взгляд, для оценки стоимости жизни человека более приемлем затратный подход (совокупность методов оценки стоимости жизни человека), основанный на определении затрат, необходимых для воспроизводства человека с учетом его взросления и старения.

Для оценки стоимости жизни человека также важен следующий постулат. Смысл объективной экономической оценки стоимости человеческой жизни заключается в определении издержек на рождение, воспитание, обеспечение безопасности и физического, умственного, профессионального развития личности как фондообразующей базы для расчета стоимости каждого человека на всех этапах его развития. Стоимость жизни человека в рамках одного государства должна быть одинаковой для женщин и мужчин, а также для ребенка, человека в трудоспособном возрасте, для пенсионера, вне зависимости от особенностей его личности (уровень дохода, образования, духовности и т. п.). Такой подход нам позволит при оценке стоимости жизни достигнуть принципа наивысшей социальной справедливости. Вместе с тем стоимостная оценка человека является динамическим процессом, она должна изменяться во времени, увеличиваться или уменьшаться в зависимости от изменения макроэкономических показателей: политическая система общества, уровень экономического развития государства, совершенство законодательной системы, уровень социальной защищенности человека и т. п.

Таким образом, в затратном подходе стоимость жизни представляется как совокупность затрат на рождение, воспитание, обеспечение безопасности и физического, умственного, профессионального развития личности.

Алгоритм оценки стоимости жизни человека выглядит следующим образом:

— построение возрастной матрицы;

— формирование системы показателей оценки стоимости жизни человека;

— построение денежных затратных потоков.

При составлении возрастной матрицы все население разделим на шесть возрастных групп — групп лиц, принадлежащих к различным поколениям, имеющим в определенный период своей жизни общий опыт, сходные интересы и потребности (табл. 2).

Стоимость жизни человека представляет собой комплексный показатель оценки совокупных затрат на определенную дату для воспроизводства, компенсации в случае гибели (смерти), а также поддержания безопасности жизнедеятельности среднестатистического гражданина РФ. Экономическая оценка стоимости жизни

Таблица 2

Возрастная матрица

Возрастные группы	Возрастная категория	Затраты
0–3	Дети младшего возраста	Пособие по беременности и родам; Единовременное пособие по рождению ребенка (при передаче ребенка в семью); Ежемесячное пособие по уходу за ребенком до 1,5 лет; Ежемесячное пособие по уходу за ребенком до 3 лет
3–7	Дети дошкольного возраста	Содержание (компенсации) в дошкольных учреждениях
7–18	Дети школьного возраста	Стоимость школьного обучения
18–21	Студенты	Стоимость среднего, высшего профессионального образования
21–60	Трудоспособное (активное) население	Заработная плата
60–70	Пенсионеры	Пенсионное обеспечение

Таблица 3

Система показателей оценки стоимости жизни человека в РФ

Наименование показателя	Единицы измерения	Условные обозначения	Значение [2, 3]
Пособие по беременности и родам (max 2012 г.)	тыс. руб.	$З_1$	168,4
Единовременное пособие по рождению ребенка (при передаче ребенка в семью)	тыс. руб.	$З_2$	12,4
Ежемесячное пособие по уходу за ребенком до 1,5 лет (max 2012 г.)	тыс. руб. в мес.	$З_3$	13,8
Ежемесячное пособие по уходу за ребенком до 3 лет (ежемесячная компенсационная выплата)	руб. в мес.	$З_4$	50,0
Содержание (компенсации) в дошкольных учреждениях	руб. в мес.	$З_5$	Родительская плата в РФ от 176 руб. до 2,1 тыс. руб. (в Свердловской обл. 1,2 тыс. руб.), в Пермском крае компенсация 5 тыс. руб. (в ГД законопроект)
Стоимость школьного обучения	тыс. руб.	$З_6$	120,0 (в соответствие с изм. Закона «Об образовании» родительская плата)
Стоимость среднего, высшего профессионального образования	тыс. руб. в год	$З_7$	от 280,0 до 18,0 руб.
Средняя заработная плата (2011 г.)	тыс. руб. в мес.	$З_8$	30,9
Средняя пенсия (1.01.12)	тыс. руб. в мес.	$З_9$	8,5
Ставка рефинансирования (30.03.12)	%	$I_{\text{рефин.}}$	8
МРОТ (2012 г.)	тыс. руб.	МРОТ	4,6
Индекс потребительских цен (январь 2012 г.)	% к предыдущему году	$I_{\text{ипц}}$	104,2

производится с применением ряда показателей, характерных для определенной возрастной группы населения (табл. 3).

Алгоритм расчета стоимости жизни человека (СЖЧ) представлен формулой (1):

$$СЖЧ = З_1 + З_2 + (З_3 \times 18) + (З_4 \times 18) + \\ + (З_5 \times 48) + З_6 + З_7 + (З_8 \times 12) \times + (З_9 \times 12), \quad (1)$$

(обозначения в табл. 3).

Применяя коэффициент дисконтирования к данному денежному потоку, можно определить текущую стоимость жизни для конкретного возраста, которая будет отражать фактические затраты на воспроизводство данного человека и потенциал будущих затрат. Для расчета коэффициента может быть применена действующая на дату оценки ставка рефинансирования или индекс потребительских цен (2):

$$СЖЧ = З_1 + З_2 + (З_3 \times 18) + (З_4 \times 18) + \\ + (З_5 \times 48) + З_6 + З_7 + (З_8 \times 12 \times \frac{1}{(1 + I\text{рефин.})^n}) + \\ + \left(З_9 \times 12 \times \frac{1}{(1 + I\text{рефин.})^n} \right), \quad (2)$$

(обозначения в табл. 3).

Проведенный расчет показал, что стоимость жизни человека в РФ на 1.01.12 равна:

СЖЧ = 17,611 млн руб. (587 тыс. долл.)

Для примера рассчитаем текущую стоимость жизни человека в возрасте 21 года:

$СЖЧ_{21}$ = 4,4 млн руб. (147 тыс. долл.)

Определение текущей стоимости жизни человека для определенного возраста позволит нам рассчитать стоимостную оценку потенциала предстоящей жизни человека (ПЖЧ) (3):

$$ПЖЧ_{возраст} = СЖЧ - СЖЧ_{возраст} \quad (3)$$

При стоимости жизни человека 17,611 млн руб., фактические затраты на воспроизводство и обеспечение безопасности человека 21 года равны 4,4 млн руб., а потенциал его жизни при средней продолжительности 70 лет будет равен:

$ПЖЧ_{21}$ = 13,2 млн руб.

Таким образом, при единой стоимости жизни человека в государстве с учетом возраста человека меняется сумма фактических затрат на его воспроизводство и потенциал предстоящей жизни. Так например, у детей — низкие фактические затраты при очень высоком потенциале, а у людей пенсионного возраста при высоких фактических затратах, произведенных за всю жизнь уже низкий потенциал.

Модуль II. Оценка цены жизни человека. Цена жизни человека, как отмечалось выше — это денежная сумма, аккумулированная обществом (государством, работодателем, страховой организацией), необходимая для поддержания воспроизводства, обеспечения безопасности, компенсации в случае гибели (смерти) с учетом характера рисков жизни и здоровья. Другими словами, это плата за риски, которым человек подвергается в процессе своей жизнедеятельности.

Такое осмысление позволяет нам к раскрытию экономической сущности дефиниции «цена человеческой жизни» применить методологические подходы, используемые в страховании. Для этих целей сформируем методический аппарат.

Объект оценки — это жизнь человека и его имущественные интересы, связанные с дожитием, смертью, причинением вреда жизни и здоровью.

Стоимость жизни человека (страховая сумма) — денежная сумма, исходя из которой определяется цена жизни (страховая премия) и размер компенсаций (страховое обеспечение) в случае гибели (смерти) или причинения вреда жизни и здоровью человека.

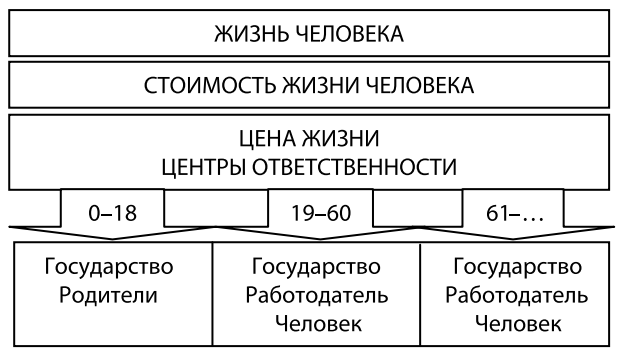


Рис. 2. *Центры ответственности цены жизни человека*

При расчете цены человеческой жизни важно выделить центры ответственности (рис. 2). Центрами ответственности назовем субъектов, которые ответственны за воспроизводство и обеспечение безопасности жизни и здоровья граждан в соответствии с законодательством РФ.

Центры ответственности в рамках существующей системы страхования за счет страховых взносов участвуют в формировании целевых де-

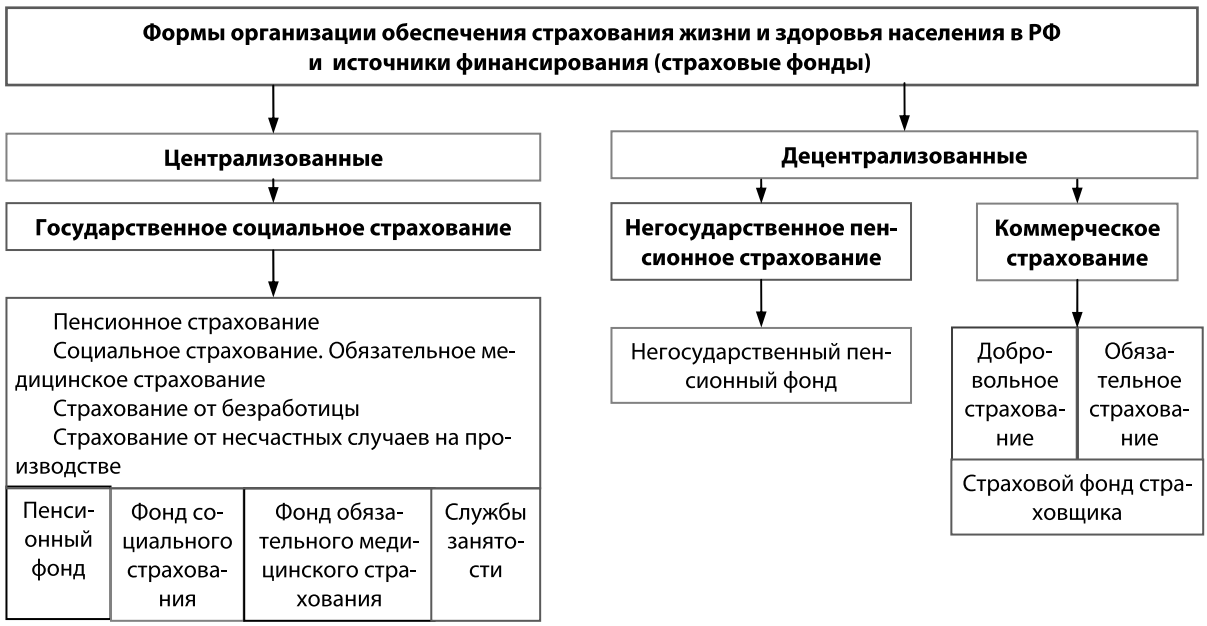


Рис. 3. *Формы организации обеспечения страхования жизни и здоровья граждан в РФ*

Таблица 4

Демографические показатели для оценки цены жизни человека

Показатель	Единицы измерения	Условные обозначения	Расчет
Численность населения в возрасте x	чел.	l_x	чел./ 100000
Число умирающих при переходе от возраста x к возрасту $x + 1$	чел.	d_x	$d_x = l_x \times q_x$
Число доживающих до x лет	чел.	l_{x+1}	$l_{x+1} = l_x \times (1 - q_x)$
Коэффициент смертности (дожития)	ед.	K	$\frac{d_x}{l_x}$
Число человеко-лет в возрасте x и старше	чел.	T_x	$T_x = l_x + l_{x+1} + l$, $x = 0, 1, \ldots, w$.
Средняя продолжительность предстоящей жизни	лет	e_x^0	$\frac{T_x}{l_x}$

нежных фондов, направляемых на обеспечение социальных гарантий и поддержания жизни и здоровья населения (рис. 3).

Цена жизни человека определяется с применением актуарных расчетов с учетом факторов, влияющих на оценку рисков жизни и здоровья человека в процессе его жизнедеятельности. Среди них выделим:

— возраст индивидуума;

— пол;

— демографические показатели (численность населения, смертность, продолжительность жизни);

— вид деятельности (профессия);

— условия труда;

— регион проживания.

В таблице 4 приводятся актуарные расчеты для оценки цены жизни человека, проведенные с применением демографической статистики по итогам последней переписи населения.

Высокую степень значимости при проведении актуарных расчетов при оценке цены жизни имеют вероятностные характеристики наступления несчастных случаев в процессе жизнедеятельности (4):

$$P(A)=\frac{M}{N}\times 100, \qquad (4)$$

где $P(A)$ — вероятность наступления несчастного случая; M — количество несчастных случаев за определенный период (год); N — совокупность людей.

Таблица 5

Показатели профессиональных классов для оценки цены жизни человека [15]

Группы риска	Перечень отраслей экономики и профессий	Коэффициент риска ($К_1$)
1 группа риска	Работники, занятые интеллектуальным трудом, работники, занятые в следующих отраслях: Здравоохранение (кроме работников, относящихся к группе 2); социальное обеспечение, наука, образование, культура и искусство, печать, СМИ (кроме журналистов, работающих в горячих точках), а также дети в возрасте от 1 года до 12 лет; работники, занятые в следующих отраслях: электроэнергетика, пищевая промышленность, работники коммунального хозяйства, сферы бытового обслуживания, торговля	1
2 группа риска	Работники, занятые в следующих отраслях: Сельское хозяйство (кроме механизаторов и операторов сельскохозяйственной техники). Электрики, грузчики, работники кустарных промыслов, врачи бригад неотложной медицинской помощи, слесари, токари, рабочие отделочных работ. Здравоохранение: хирурги, врачи скорой помощи. Руководители предприятий, организаций в должности директора, заместителя директора, финансового менеджера (главного бухгалтера). Спортивные тренеры	1,2
3 группа риска	Работники, занятые в следующих отраслях: городской транспорт, шоссейное хозяйство, дорожные работы, легкая промышленность, лесное хозяйство, ремонт машин и оборудования, транспортно-экспедиционные работы, охота, пушной промысел и разведение дичи, рыболовство. Работники строительных профессий, кроме относящихся к группе 2, водолазные работы, работники охранных предприятий, телохранители, работники речного транспорта. Профессиональные танцоры, артисты цирка	1,5
4 группа риска	Работники, занятые в следующих отраслях: нефтедобывающая промышленность, лесохимическая промышленность, целлюлозно-бумажная промышленность, газовая промышленность, работники морского транспорта и гражданской авиации, строители-монтажники строительных конструкций, работники, занятые на производстве и хранении взрывчатых веществ, газоэлектросварщики, рабочие железобетонных и кирпичных производств, рабочие литейного и стекольного производства	1,8
5 группа риска	Работники, занятые в следующих отраслях: химическая промышленность, промышленность строительных материалов, черная металлургия, открытая добыча руд, добыча угля открытым способом, машиностроение и металлообработка, горнорабочие, рабочие, занимающиеся обжигом руд, обогащением угля и руд	2,0

Кроме того, для оценки цены жизни человека существенное значение имеет вид деятельности, в зависимости от степени риска могут применяться повышающие коэффициенты (табл. 5).

Далее в качестве оценочных коэффициентов для оценки рисков жизни и здоровья населения предлагается ввести показатели качества жизни в зависимости от региона проживания человека. В этих целях воспользуемся «Комплексной методикой диагностики качества жизни в регионе», разработанной коллективом авторов Центра экономической безопасности Института экономики Уральского отделения РАН [12]. В основе данной методики лежит метод индикативного анализа. Состав индикаторов качества жизни территорий регионального уровня формируется по восьми индикативным уровням, отражающим ту или иную характеристику категории качество жизни:

1. Качество населения.
2. Занятость населения.
3. Уровень жизни населения.
4. Условия жизни населения.
5. Приемлемость для проживания окружающей природной среды.

Таблица 6

Показатели типологии регионов для оценки цены жизни человека ($К_2$)

Номер группы региона	Коэффициент	Номер группы региона	Коэффициент
Группа 1	3,0	Группа 5	1,6
Группа 2	2,5	Группа 6	1,5
Группа 3	2,0	Группа 7	1,4
Группа 4	1,8	Группа 8	1,2

6. Безопасность личности.

7. Детерминанты внутренней и внешней миграции населения.

8. Социальное обеспечение и обслуживание населения.

Определены классификационные признаки, на основании которых все субъекты РФ группируются в сходные группы по значениям пороговых уровней по каждому из индикаторов качества жизни населения. В качестве основных классификационных признаков, на основании которых районируются пороговые значения по различным индикаторам качества жизни населения, выделяются следующие:

1. Численность, возрастной состав и плотность населения территории.

2. Уровень демографической устойчивости территории.

3. Уровень производственного потенциала, степень развития промышленного производства и его структура.

4. Степень освоенности территории и климатические условия.

5. Уровень доходов населения.

6. Географическое положение территории по отношению к государствам СНГ и Китаю [12, с. 54].

Все регионы РФ сформированы в восемь итоговых групп по совокупности всех признаков, проранжированы в порядке возрастания коэффициентов (группа 1 регионов соответствует минимальному значению коэффициентов оценки качества жизни, группа 8 — максимальному).

Алгоритм расчета цены жизни человека представляет собой сложение трех базовых ставок с применением поправочных коэффициентов (5):

— базовая ставка на дожитие $T_{(дожитие)}$;

— базовая ставка на случай смерти $T_{(смерть)}$;

— базовая ставка от несчастного случая и инвалидности $T_{(н.\,сл.)}$.

$$ЦЖ = ЦСЖ \times (T_{(дожитие)} + T_{(смерть)} + T_{(н.сл.)}) \times \times K_1 \times K_2, \quad (5)$$

где K_1 — коэффициент риска профессионального класса; K_2 — коэффициент риска в зависимости от региона проживания.

Цена жизни человека рассчитывается на определенную дату, для определенного возраста, как для отдельного человека, так и для некоторой популяции людей, объединенных схожими условиями проживания.

Модуль III. Оценка ценности жизни человека. Ценность человеческой жизни, как упоминалось ранее, понятие морально-этическое, имеющее под собой субъективную оценку каждого индивидуума.

Ценность, как характеристика предмета, обозначает признание его значимости, при характеристике человека это будет определять его уникальные способности и наивысшие достижения перед обществом. Ценность жизни человека будет увеличивать его стоимость и цену, проявляясь через систему повышающих коэффициентов. В данном случае, центрами ответственности является либо сам человек, либо работодатель, заинтересованный в привлечении работника с более высоким уровнем профессионализма, выдающимися качествами или уникальными возможностями, например:

— творческие профессии (актеры, художники, писатели, поэты и т. п.);

— выдающиеся ученые;

— выдающиеся спортсмены и т. п.

Подводя итог, отметим, что при определении экономической оценки жизни человека базовой величиной является ее стоимость, цена и ценность являются категориями производными, определяются в зависимости от ряда факторов.

Стоимость человеческой жизни, по существу — показатель социально-экономического развития, его можно рекомендовать органам государственной власти (так же как и ВВП на душу населения), для мониторинга, планирования и прогнозирования уровня социально-экономического развития экономики страны. Низкая стоимость жизни гражданина означает ее неудовлетворительное качество, следовательно, низкий уровень жизни в стране. Большинство исследований показывают, что чем богаче страна, тем выше она оценивает жизнь своих граждан. В табл. 7 приводятся результаты расчетов экспертов ООО «Росгосстрах» с использованием самого распространенного подхода, где эконо-

Таблица 7

Стоимость жизни среднестатистического человека по ряду стран [15]

Страна	Экономический эквивалент жизни среднестатистического человека в 2007 г., млн долл.
Индия	0,016
Украина	0,064
Португалия	1,09
Германия	2,12
Франция	2,12
Япония	2,24
Великобритания	2,32
Нидерланды	2,42
Швеция	2,48
США	2,63
Люксембург	5,02

мический эквивалент стоимости жизни в шесть раз превышает дисконтированный доход, который человек мог бы заработать за всю жизнь. Расчеты производились для средней годовой заработной платы в стране, дисконтированной на 20 лет.

Стоимость жизни россиянина экспертами по данной методике оценивается в размере 195, 2 тыс. долл. (5,856 млн руб.).

Подводя итог, отметим, что применение гносеологического подхода при проведении стоимостной оценки жизни человека позволило нам оценить значимость каждого человека в обществе в различные периоды его жизни. Стоимостная оценка человека является динамическим процессом, находится в постоянном движении, реагирует на изменение макроэкономических показателей экономики:

— уровня доходов населения;
— уровня социального обеспечения;
— уровня пенсионного обеспечения;
— уровня прожиточного минимума.

Сохранение системного затратного подхода при оценке рисков жизни и здоровью населения позволит государству использовать стоимостную оценку жизни человека для определения адекватных справедливых социальных платежей и компенсационных выплат. Кроме того, оценка рисков при определении цены жизни человека дает возможность государству расставить приоритеты при определении центров ответственности, обеспечивая безопасность населения в общественно-производственном процессе.

Список источников

1. Воздушный Кодекс. Федеральный закон РФ №60-ФЗ от 19.03.1997 (в посл. ред. 06.12.11. №332-ФЗ), глава XVII [Электронный ресурс]. Доступ из справочно-правовой системы «Консультант-плюс».

2. Об обязательном пенсионном страховании РФ. Федеральный закон РФ №167 — ФЗ от 15.12.2001 (посл. ред. 03.12.2011 г. №379-ФЗ)[Электронный ресурс]. Доступ из справочно-правовой системы «Консультант-плюс».

3. Об обязательном страховании гражданской ответственности владельца опасного объекта за причинение вреда в результате аварии на опасном объекте. Федеральный закон РФ №225-ФЗ от 27.07.2010 [Электронный ресурс]. Доступ из справочно-правовой системы «Консультант-плюс».

4. Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев автотранспортных средств. Федеральный закон РФ № 40-ФЗ от 25.04.2002 (в ред. 28.12.10 №392-ФЗ) [Электронный ресурс]. Доступ из справочно-правовой системы «Консультант-плюс».

5. Об обязательном страховании жизни и здоровья военнослужащих и приравненных к ним граждан. Федеральный закон №52-ФЗ от 28.03.1998 [Электронный ресурс]. Доступ из справочно-правовой системы «Консультант-плюс».

6. Об организации страхового дела в Российской федерации. Федеральный закон РФ №4015-1 27.11.1992 (в посл. ред. 29.11.10 №313-ФЗ).

7. Об основах обязательного социального страхования. Федеральный закон РФ №165 — ФЗ от 16.07.1999 (посл. ред. 11.07.2011 г. №200-ФЗ) [Электронный ресурс]. Доступ из справочно-правовой системы «Консультант-плюс».

8. Вопросы денежного довольствия военнослужащих. Указ Президента РФ №1258 от 30.09.2004. в ред. №1745 от 31.12.2011 г. [Электронный ресурс]. Доступ из справочно-правовой системы «Консультант-плюс».

9. *Астахов А.* Стоимость человеческой жизни в России и за рубежом // Рынок страхования. — 2011. — №6 (81). — С. 42-51.

10. *Гуриев С.* Мифы экономики: заблуждения и стереотипы, которые распространяют СМИ и политики. — М.: Альпина Бизнес Букс, 2010. — 296 с.

11. *Кликунов Н.* Оценки стоимости человеческой жизни // Общество и экономика. — 2009. — №3. — С. 44-49.

12. Комплексная методика диагностики качества жизни в регионе / Куклин А., Гурбан И., Коробицын Б., Никулина Н., Васильева Е., Чусова А.; под ред. А. И. Татаркина. — Екатеринбург: Институт экономики УрО РАН, 2009. — 124 с.

13. *Ревуцкий Л.* Человеческий капитал предприятия: как его оценивать // Человек и труд. — 2010. — №7. — С. 45-47.

14. *Ревуцкий Л.* Человеческий потенциал отдельного работника и трудового коллектива предприятия // Аудиторские ведомости. — 2010. — №10. — С. 89-95.

15. Росгосстрах. [Электронный ресурс]. URL: hittp// www.rgs.ru.

16. *Трунов И.*, *Айвар Л.*, *Харисов Г.* Эквивалент стоимости человеческой жизни // Представительная власть. — 2006. — №3 (69). — С. 24-29.

17. *Трунов И.*, *Востросаблин А.* Экономический эквивалент человеческой жизни // Вестник РАЕН. — 2004. — №4.

18. *Урланис Б.* Проблемы динамики населения СССР. — М.: Наука, 1974. — 336 с.

19. Экономическая теория. Политэкономия : учебник / Под ред. В. Видяпина, Г. Журавлевой. — М.: Инфра-М, 2008. — 640 с.

20. *Ядгаров Я.* История экономических учений : учебник. — 4-е изд., перераб. и доп. — М.: Инфра-М, 2008. — 480 с.

21. *Feldman A.* The Value of Life Revisited. [Electronic resource].URL: http://www.nber.org/papers/w9487.

22. *Viscusi W. K.*, *Aldy J. E.* The value of a statistical life: a critical review of market. [Electronic resource]. URL: http://www.nber.org/papers/w9487.

УДК 331.1; 368.01;369.01

ключевые слова: стоимость жизни человека, цена жизни человека, подходы в оценке, риск жизни и здоровью человека, страхование, социальное страхование, социальное обеспечение