нальной безопасности государств – участников Содружества Независимых Государств.

В настоящее время необходимо сделать все возможное для ориентации науки Узбекистана на потребности экономики и общества, придания ей практической направленности, с учетом особенностей экономики Узбекистана, его социальной сферы и географического положения. Необходимо максимально поощрять интеграцию науки и производства, стремиться к повышению удельного веса научно-технологической составляющей в иностранных инвестициях в экономику Узбекистана, интеграции отечественных компаний в международные инновационно-промышленные комплексы. При этом потенциал фундаментальной узбекистанской науки может быть серьезно востребован.

Главную роль в развитии инновационной деятельности в Узбекистане в условиях рыночной экономики должна играть внутрифирменная наука, интегрированная в реальный сектор экономики. Как показывает анализ, в тех отраслях промышленности, где на предприятиях весьма развита исследовательская база, одновременно отмечается и наибольшая активность в размещении ими заказов на выполнение исследований и разработок у сторонних научных организаций. Проведение собственных разработок отражает заинтересованность предприятий в инновациях и стимулирует наращивание контактов со сторонними организациями, а исследовательские подразделения, осуществляя обработку научно-технической информации, служат важным источником сведений для корректировки конкурентной стратегии компаний.

В эпоху глобализации преимущество получает экономика той страны или того региона, который позволяет создать больший, по сравнению с конкурентами, прирост добавленной стоимости за счет «глубокой» переработки продукта или внедрения высокотехнологичных товаров.

Стратегической целью развития инновационной деятельности в республике является внедрение инновационной модели развития экономики, основанной на знаниях, сопровождаемое:

- созданием новых высокооплачиваемых рабочих мест на наукоемких производствах и в сфере услуг по трансферту технологий;
- увеличением бюджетных поступлений за счет увеличения добавленной стоимости продукции и услуг с внедрением полных инновационных цепочек;
- обеспечением устойчивого развития экономики республики в русле мировых экономических тенденций.

ВЛИЯНИЕ ГЛОБАЛИЗАЦИИ НА ЭКОНОМИЧЕСКОЕ НЕРАВЕСТВО СТРАН МИРА

Воробьев П.В.,
аспирант УрГУ

Преодоление бедности и долгосрочный экономический рост продолжают оставаться основными проблемами, находящимися в центре внимания экономистов и политиков во всех странах мира. Поиск решения этой задачи осложняется

тем, что не существует универсального рецепта экономического роста, который можно было бы реализовать в любой стране без учета местных особенностей. Ряд стран добились поистине впечатляющего прогресса в развитии экономики, другая же часть продолжает оставаться на периферии экономического развития. В результате мировой экономический ландшафт является крайне неоднородным: в мировой экономике сосуществуют страны с высоким средним уровнем жизни и низким средним уровнем жизни.

В этих условиях разворачивается процесс интернационализации хозяйственной жизни, который переходит в фазу глобализации. Глобализация характеризуется не просто усилением внешнеэкономических связей между разными странами, но и исчезновением международных границ как таковых. До сих пор нет единой точки зрения на то, помогает ли глобализация развиваться беднейшим странам мира.

Данная статья направлена на изучение следующего вопроса: способствует ли глобализация более быстрому развитию бедных стран по сравнению с богатыми, другими словами, ускоряет ли глобализация процесс конвергенции стран по уровню экономического развития?

Для ответа на поставленный вопрос было проведено эконометрическое исследование зависимости между темпами экономического роста и характеристиками открытости стран для международных операций. В эконометрическом исследовании использовалась статистика информационной базы «World Development Indicators» (Всемирный банк).

Выборка состояла из 451 наблюдения, временной период - с 1991 по 2006 год. В выборку попало 78 стран, при этом панель не являлась сбалансированной, то есть для конкретного года в выборке имелись наблюдения не по всем рассматриваемым странам.

Для измерения уровня развития страны использовался показатель ВВП на душу населения, измеренный по паритету покупательной способности в долларах США 2000 года. В качестве зависимой переменной в регрессии использовался показатель темпа прироста ВВП на душу населения. В качестве объясняющих переменных использовались: уровень ВВП на душу населения в начальный период времени (10 лет назад), доля накопления капитала в ВВП, инфляция, а также параметры глобализации. Глобализация оценивалась через международную торговлю и прямые иностранные инвестиции.

Рассматривались две возможные спецификации эконометрической модели: с фиксированными эффектами и со случайными эффектами. Тест Хаусмана показал, что наиболее подходящей моделью является модель с фиксированными эффектами (см. табл.).

Таблица

Оценка факторов экономического роста: результаты панельной регрессии с фиксированными эффектами по странам мира за период 1991-2006 гг.

Переменная	**Коэффициент**
Логарифм ВВП на душу населения (10 лет назад)	-0.586***
Логарифм доли накопления основного капитала в ВВП (10 лет назад)	0.05
Логарифм доли населения с образованием второй ступени	0.100 ***
Логарифм средней инфляции в течение последних 10 лет	-0.053***
Логарифм средней доли внешней торговли в ВВП за последние 10 лет	0.311***

Переменная	**Коэффициент**
Логарифм средней доли продукции обрабатывающей промышленности в экспорте страны за последние 10 лет	0.030
Логарифм средней доли продукции сырьевых отраслей в экспорте страны за последние 10 лет	-0.054**
Логарифм доли прямых иностранных инвестиций в ВВП	0.020***
Константа	3.41***

Примечания: *** - коэффициент значим на 1% уровне значимости.
** - коэффициент значим на 5% уровне значимости.
Составлено автором.

Все переменные, за исключением показателя доли накопления основного капитала в ВВП и доли обрабатывающей промышленности в экспорте страны,оказывают значимое влияние на темпы экономического роста.

Коэффициент при логарифме ВВП на душу населения в начальный период времени значим и отрицателен. Если в начальный период времени ВВП на душу населения в стране был выше на 1%, то при прочих равных условиях темп роста страны за последующие 10 лет должен сократиться на 0,6 процентных пунктов. Так, если мы имеем две страны: у первой ВВП на человека составляет 50, а у второй 100, то темпы экономического роста первой (бедной) страны за 10 лет будут выше на 60 процентных пунктов, чем у второй (богатой). Таким образом, полученные эконометрические результаты не дают нам оснований отвергать ту гипотезу, что бедные страны, при прочих равных условиях, должны расти быстрее.

Однако также существует большой ряд других факторов, которые оказывают влияние на темпы экономического роста. Основными являются факторы инвестирования и факторы глобализации.

Инвестиции позволяют увеличивать запас факторов производства в экономике и добиваться более высоких темпов экономического роста. При этом инвестиции могут направляться на увеличение как физического капитала (сооружения, машины, оборудование, здания), так и человеческого капитала (знания, навыки, умения, здоровье работников). Для оценки инвестиций в физический капитал использовался показатель средней доли инвестиций в ВВП за предыдущее десятилетие. Результаты оценивания не позволили выявить значимого влияния доли инвестиций в физический капитал на темпы экономического роста.

Для оценки инвестиций в человеческий капитал использовался показатель доли охвата населения образованием второй ступени. Этот показатель может использоваться как инструментальная переменная, поскольку он должен находиться в тесной корреляции с реальными инвестициями в человеческий капитал. Результаты свидетельствуют о том, что влияние инвестиций в человеческий капитал на экономический рост значимо. При увеличении средней нормы инвестиций в образование за предыдущее десятилетие на 1%, при прочих равных условиях, происходит увеличение темпов экономического роста на 0,1 процентных пункта.

Таким образом, для долгосрочного экономического роста страны ключевое значение имеет не накопление основного капитала, а инвестиции в образование.

Макроэкономическая стабильность развития стран оценивалась при помощи показателя инфляции. Выявлено, что увеличение инфляции в стране на 1% приводит к снижению темпов экономического роста на 0,05 процентных пункта.

Теперь охарактеризуем влияние глобализации на экономический рост. В качестве факторов глобализации рассматривались следующие: относительный объем внешней торговли страны, структура внешней торговли страны, прямые иностранные инвестиции.

Открытость экономики страны оценивалась по формуле (экспорт + импорт)/ВВП. Выявлено значимое положительное влияние: увеличение среднего значения открытости страны за последние 10 лет на 1% приводит, при прочих равных условиях, к увеличению темпов экономического роста за десятилетие на 0,31 процентных пункта. Так, если страна увеличивает долю внешнеторгового оборота с 10% от ВВП до 20% от ВВП, то это придает ей дополнительно 31 процентный пункт к темпу экономического роста за десятилетие.

Эмпирический анализ структуры внешней торговли страны подтверждает распространенную гипотезу о «ресурсном проклятии», согласно которой богатые ресурсами страны развиваются медленнее. При прочих равных условиях, увеличение средней доли экспорта сырьевых товаров на 1% приводит к сокращению темпов экономического роста за десятилетие на 3,4 процентных пункта.

При увеличении доли прямых иностранных инвестиций в ВВП на 1% происходит увеличение темпов роста ВВП на 0,05 процентных пунктов. При этом данный коэффициент является значимым на 1% уровне значимости. Отметим, что в случае просто инвестиций коэффициент был незначимым. Соответственно, прямые иностранные инвестиции обладают качественным отличием от инвестиций, которые образуются за счет отечественных инвесторов. Вместе с прямыми иностранными инвестициями в страну приходит не только капитал, но и технологии, которые затем могут распространяться по всей экономике. Более того, открываются возможности выхода на внешние рынки, а также усиливается конкуренция на внутреннем рынке, что должно приводить к повышению эффективности производства.

Таким образом, эконометрический анализ позволяет утверждать, что глобализация должна способствовать сближению стран по уровню ВВП на душу населения, то есть усиливать конвергенцию стран. Однако глобализация носит неравномерный характер, многие развивающиеся страны находятся в изоляции, что ограничивает возможности конвергенции.

При этом различные составляющие процесса глобализации оказывают различное влияние на конвергенцию стран мира. По всей видимости, глобализация мировой торговли может как способствовать росту, так и тормозить его. Последнее имеет место в том случае, если происходит закрепление специализации бедных стран на сырьевых товарах. Эта гипотеза подтверждается результатами эконометрического оценивания.

Исходя из полученных результатов, можно сформулировать ряд рекомендаций для экономической политики в развивающейся стране в условиях её интеграции в мировую экономику.

Во-первых, для участия в выигрышах от глобализации необходимо менять сырьевую направленность экономики – переходить к экспорту продукции обра-

батывающей промышленности, которая характеризуется более высокой капиталоемкостью и более высокими требованиями к человеческому капиталу, что создает благоприятные возможности для роста благосостояния населения.

Во-вторых, для участия в технологических выигрышах от глобализации необходимо развивать образование и готовить высококвалифицированных специалистов, способных к освоению и использованию новых знаний и технологий, распространяющихся в мировой экономике.

В-третьих, целесообразно воздерживаться от чрезмерной либерализации внешней торговли, которая может приводить к попаданию в ловушку сырьевой специализации. Для этого возможно введение физических ограничений на экспорт сырья и продукции с низкой степенью переработки из страны (в форме квот или отказа от строительства дополнительной экспортной инфраструктуры).

В-четвертых, необходимо содействие иностранным инвестициям в экономику страны, причем в структуре этих инвестиций в большей степени должны быть представлены наиболее развитые в экономическом и технологическом плане страны, а отрасли инвестиций должны характеризоваться высокой капиталоемкостью и использованием высоких технологий.

ДИАЛЕКТИКА КАТЕГОРИЙ «ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ КАПИТАЛ» И «ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ»

Горбунова С.В.
ЮГУ

Экономические категории отражают сущность и основное содержание объективных экономических отношений и связей в процессе общественного воспроизводства. Человеческий капитал может и должен рассматриваться, по нашему мнению, как объект изучения общей экономической теории, поскольку исследуется в воспроизводственном аспекте, что имеет большое прикладное значение. Кроме того, человеческий капитал сегодня относят к ценным и ограниченным ресурсам, что также представляет интерес для экономической теории. Вместе с тем нельзя не учитывать тот факт, что развитие концепции человеческого капитала, ее прикладного характера опирается и на междисциплинарную научную базу, включая теорию экономики знаний, экономическую теорию прав собственности, теорию общественного выбора, теорию государственного сектора, теорию альтернативных социальных институтов, элементы гражданского права и др.

Во многом это обусловливает тот факт, что среди ученых до сих пор нет единства взглядов в трактовке понятия «человеческий капитал», а категория «человеческий капитал» все больше удаляется от первоначальной трактовки капитала как фундаментальной экономической категории.

В наиболее общем виде под человеческим капиталом понимают, с одной стороны, совокупность производственных способностей современного работника, а с другой – издержки государства, предприятия и самого человека на формирование и постоянное совершенствование этих способностей[1]. Подобный подход

[1] См.: Экономическая энциклопедия / Гл. ред. Л. И. Абалкин и др. М.: Экономика, 1999. С. 275.