

ТРАНСАКЦИОННЫЙ СЕКТОР ПРЕДПРИЯТИЯ: ОБЪЕКТ И ПРЕДМЕТ ИССЛЕДОВАНИЯ

Е. Н. Фрейман, Ю. К. Перский

В статье представлен анализ содержания понятия «транзакционный сектор экономики». Выявлена роль транзакционного сектора экономики. Транзакционный сектор предприятия предлагается к рассмотрению в качестве самостоятельного объекта и предмета теоретико-прикладного исследования. Рассмотрены основы комплексного подхода к анализу транзакционного сектора предприятия.

Рост транзакционного сектора экономики за последнее столетие привлек внимание многих исследователей. Обычно делаются попытки оп-

ределить причины роста транзакционного сектора, а также анализируется его роль в развитии экономики в целом.

Таблица

Анализ понятия «Трансакционный сектор экономики»

Аспект понятия	Ученые и их трактовки
Состав сектора	Д. Норт и Дж. Уоллис: сектор недвижимости, банковское дело и страхование, юридические фирмы, оптовая и розничная торговля, внутрифирменный трансакционный сектор, часть правительственных функций С. Архиеереев: сектор финансовых корпораций, секторы нефинансовых корпораций, осуществляющих товарные трансакции, сектор общего государственного управления (издержки на оборону, поддержку правопорядка и государственное управление) И. Хасанов: финансовый сегмент (в узком понимании); трансакционные и нетрансакционные отрасли экономики, оказывающие торговые, юридические, риэлторские, финансово-кредитные и прочие услуги (в широком понимании) Е. Попов и М. Гембий: финансовая деятельность, оптовая и розничная торговля, транспорт и связь, операции с недвижимостью, аренда и предоставление услуг, государственное управление и обеспечение военной безопасности, предоставление прочих социальных и персональных услуг
Способы измерения	Методика Д. Норты и Дж. Уоллиса Адаптированные методики Д. Норты и Дж. Уоллиса
Определение	Ю. Карпов: совокупность институтов различных форм собственности, обеспечивающих интенсификацию взаимодействия экономических субъектов в условиях информационной асимметрии и хозяйственного оппортунизма Е. Попов, М. Гембий: совокупность институциональных единиц-трансакторов (посредников) и институциональных единиц — реципиентов трансакционных издержек. Под институциональной единицей в данном случае подразумевается организация, фирма
Значение	Е. Попов, М. Гембий: сокращение издержек обращения, рост внешней торговли и экспортных отраслей, создание капитала для развития промышленности М. Кастосов: элемент воспроизводства валового общественного продукта, как форма реализации движения составных его частей И. Хасанов, М. Ерзнкян, Ю. Карпов: фактор экономического роста

В таблице представлен анализ понятия «Трансакционный сектор экономики».

В своем первом исследовании трансакционного сектора экономики Д. Норт и Дж. Уоллис оценивали его размер через призму трансакционных услуг [12]. К трансакционным услугам были отнесены: услуги секторов, обеспечивающих совершение сделок (финансы, страхование, оптовая и розничная торговля, операции с недвижимостью), различные услуги внутрифирменного характера, а также часть услуг государственного сектора.

Следует отметить, что существуют и другие мнения по составу трансакционного сектора. Так С. Архиеереев полагает [1, с. 114-120], что трансакционный сектор представляет собой не всю сумму трансакционных издержек в экономике, а отражает вклад лишь тех институциональных единиц, которые специализируются на осуществлении трансакций (см. табл.).

И. Ш. Хасанов считает, что под трансакционным сектором экономики целесообразно понимать финансовый сегмент, в котором осуществляется только трансакционная деятельность

[10]. При этом И. Ш. Хасанов не исключает понимания трансакционного сектора в широком смысле. По его мнению, содержание понятия должно быть сориентировано на торговые, юридические, риэлторские, финансово-кредитные и прочие услуги трансакционных и нетрансакционных отраслей экономики.

Трансакционный сектор экономики и его динамика является важным аспектом развития экономики, поскольку экономический рост возможен только при нормальных пропорциях между трансакционным и трансформационным секторами экономики. Более того, трансакционный сектор в качестве регулятора экономики представляет производителям информацию о потребностях и способствует переливу производственных ресурсов из одного сектора трансформационной экономики в другой и внутри отдельных секторов. Трансакционный сектор экономики может рассматриваться как элемент воспроизводства валового общественного продукта, как форма реализации движения составных его частей [4, с. 30-33].

В последнее время значительное внимание исследователей уделяется вопросам оценки, оп-

ределения уровня развития транзакционного сектора региона.

Ю. А. Карпов отмечает, что «неравномерность развития транзакционного сектора в регионах Российской Федерации и отсутствие необходимых институтов для его полноценного функционирования ... делают актуальной прикладную задачу по измерению объемов, выявлению динамики и факторов роста транзакционного сектора, а также выработке целевых программ по оптимизации его структуры в российских регионах» [5].

В работе Е. Попова и М. Гембий [8] было отмечено, что данные об объеме, структуре и динамике транзакционного сектора могут рассматриваться в качестве элемента оценки уровня экономического развития региона. При этом авторы предлагают использовать показатель размера транзакционного сектора региона в качестве макроиндикатора для оценки не только уровня экономического развития региона, но и его инвестиционной привлекательности.

Транзакционный сектор предприятия следует рассматривать как значимый фактор развития его экономики. Что касается теоретико-методологических разработок, связанных с функционированием и развитием данного сектора отдельного предприятия, то можно отметить лишь единичные исследования¹. Между тем наличие транзакций и, соответственно, транзакционных издержек внутри предприятия предопределяет необходимость выделения всей транзакционной деятельности предприятия в отдельный транзакционный сектор, для того чтобы иметь возможность оценивать его размеры, анализировать динамику, принимать управленческие решения, способствующие повышению эффективности его работы и предприятия в целом. Отдельные исследователи провозглашают достижение оптимальных пропорций между транзакционным и трансформационным секторами экономики для ее развития [2, 5, 10], что гипотетически принципиально оправдывает необходимость и

возможность экстраполяции такого суждения на уровень предприятия.

Современный этап развития общества принято называть «новой экономикой»; его характерными чертами являются превращение информации в стратегический ресурс и решающий фактор развития, активное использование информационных технологий, превращение инновационного процесса в постоянно действующий фактор, наличие высокой скорости изменений. В данных условиях предприятия несут повышенные транзакционные издержки, что, в свою очередь, подчеркивает актуальность изучения и управления их транзакционным сектором.

Необходимость оценки эффективности транзакционного сектора на микроуровне (т. е. с позиции транзакционных издержек предприятия) вызвана и тем, что подобный анализ способен отразить, имеет ли смысл осуществлять транзакционные услуги силами собственных подразделений [11]. Так, анализируя причины роста транзакционного сектора (свидетельством чего могут выступать: раздутая организационная структура с необозримыми иерархическими переплетениями; длительные заседания с множеством участников, в результате которых ничего не происходит; отчетность сверх меры; преувеличенная деловая активность; отсутствие на предприятии людей, успешно реализующих новые стратегические установки), руководство принимает решение, привлечь ли посредников, профессионально занимающихся транзакционной деятельностью.

Важным аспектом исследования транзакционного сектора предприятия является выявление и оценка влияния уровня транзакционных издержек на эффективность деятельности предприятия в целом. Связь транзакционных издержек и эффективности корпорации отмечает в своем исследовании Е. В. Николаева [7]. Автор доказывает, что уровень транзакционных издержек необходимо оптимизировать, а не минимизировать, поскольку рост показателя эффективности корпорации неизбежно сопровождается сокращением одних и увеличением других форм транзакционных издержек. О тенденции оптимизации транзакционных издержек пишет А. М. Марьясин: «Необходимо ставить задачи повышения эффективности транзакционных издержек, а не просто сокращать их как „архитектурные излишества“» [6].

Согласно О. Уильямсону: «Транзакция — микроэкономическая единица анализа в эконо-

¹ А. В. Сарайкин в своем исследовании «Разработка моделей оценки и сокращения транзакционных издержек машиностроительных корпораций» (Набережные Челны, 2005) на основе адаптированной модели Норта — Уоллиса предлагает осуществление транзакционного анализа корпорации, который предназначен для определения эффективности деятельности корпорации по критерию «транзакционные издержки» и сравнительной эффективности различных институциональных форм.

мической теории трансакционных издержек. Трансакция имеет место тогда, когда товар или услуга пересекает границу смежных технологических процессов. Трансакции опосредуются управленческими структурами (рынками, иерархиями и их смешанными формами)» [9, с. 27]. Такая точка зрения позволяет строить пространственные отношения и связи между различными технологическими участками, в роли которых могут выступать как подразделения внутри фирмы, так и сами фирмы, взаимодействующие между собой. В связи с этим в самом общем виде в качестве трансакционного сектора предприятия можно принять совокупность трансакций, осуществляемых агентами предприятия. Тогда задача описания трансакционного сектора предприятия как объекта исследования сведется к определению состава и структуры трансакций предприятия, особенностей и состава трансакционных издержек предприятия.

Поскольку трансакции оказывают как непосредственное, так и опосредованное влияние на результаты функционирования экономической системы, для рассмотрения трансакционного сектора предприятия целесообразно использовать комплексный подход, включающий в себя в совокупности три подхода: институциональный, иерархический и логистический.

Институциональный подход рассматривает предприятие как совокупность контрактов между различными агентами. В процессе своей деятельности предприятие осуществляет трансакции как при взаимодействии с внешней средой, так и при взаимодействии между своими агентами (внутри предприятия). В результате осуществления трансакций возникают трансакционные издержки. Таким образом, данный

подход следует считать основополагающим при проведении исследования.

Согласно логистическому подходу, предприятие представляет собой совокупность потоков — материального, финансового и информационного. При этом мы будем рассматривать финансовые и информационные потоки в целом по предприятию, а не только в приложении к материальному потоку, как это трактует традиционная логистика. Таким образом, представление предприятия как совокупности различных потоков позволит определить место осуществления трансакций и, следовательно, место возникновения трансакционных издержек в процессе функционирования предприятия.

Необходимо отметить, что трансакции осуществляются на разных уровнях иерархии предприятия, в рамках которых формируются многосложные иерархические взаимосвязи, а на каждом из уровней иерархии существует своя специфика формирования трансакционных издержек. «Иерархический подход к исследованию социально-экономических систем исходит из того, что исследование только отдельных элементов системы вне связи с другими недостаточно для понимания механизма функционирования и развития системы в целом. Необходим учет структуры взаимосвязей между элементами системы, учет восходящих и нисходящих, иерархических обратных связей, которые могут быть достаточно сильными» [3].

Таким образом, трансакционный сектор объективно и оправданно должен рассматриваться как востребованный самостоятельный предмет научного исследования, что предполагает содержательное дифференцированное изучение вопросов его функционирования на различных уровнях экономической иерархии.

Список источников

1. *Архиереев С. И.* Прикладные аспекты институциональной теории // Научные труды ДонНТУ. — 2004. — Вып. 70. — (Экономическая).
2. *Ерзнкян М. Б.* Трансакционные факторы динамики промышленного производства : дис. ... канд. экон. наук. — М., 2010. — 159 с.
3. *Иерархический анализ социально-экономических систем. Подходы, модели, приложения : в 2 ч. / Под общ. ред. д-ра экон. наук, проф. Ю. К. Перского.* — Пермь: Изд-во Перм. нац. исслед. политехн. Ун-та, 2011. — Ч. I. — 412 с.
4. *Кастосов М. А.* Роль трансакционного сектора в экономике ресурсов // Российское предпринимательство. — 2012. — №3.
5. *Картов А. Ю.* Развитие трансакционного сектора российской экономики: дис. ... канд. экон. наук. — Волгоград, 2008. — 165 с.
6. *Марьясин М. С.* Финансовый подход к измерению трансакционных издержек // Банковское дело. — 2010. — №5(197).

7. Николаева Е. В. Взаимосвязь уровня транзакционных издержек и экономической эффективности крупнейших корпораций Челябинской области // Вестник Челябинского государственного университета. — 2010. — Вып. 29. — №27 (208). — (Экономика).
8. Попов Е. В., Гембий М. Транзакционный сектор региона. — Екатеринбург: ИЭ УрО РАН, 2011. — 132 с.
9. Уильямсон О. Экономические институты капитализма. Фирмы, рынки, «отношенческая» контракция. — СПб.: Лениздат; CEV Press, 1996. — 702 с.
10. Хасанов И. Ш. Транзакционный сектор экономической системы: национальное счетоводство общественного воспроизводства : автореф. ... д-ра экон. наук. — Челябинск, 2009. — 51 с.
11. Шкрябина А. Е. Оценка эффективности функционирования некоторых институтов транзакционного сектора // Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета. — 2012. — №1.
12. Wallis J., North D. Measuring the transaction sector in the American economy, 1870–1970 // Long-Term Factors in American Economic Growth / Ed. Stanley L. Engerman and Robert E. Gallman. — Chicago: University of Chicago Press, 1986.

УДК 336.64

Ключевые слова: транзакция, транзакционный сектор предприятия, фактор экономического роста, транзакционные издержки